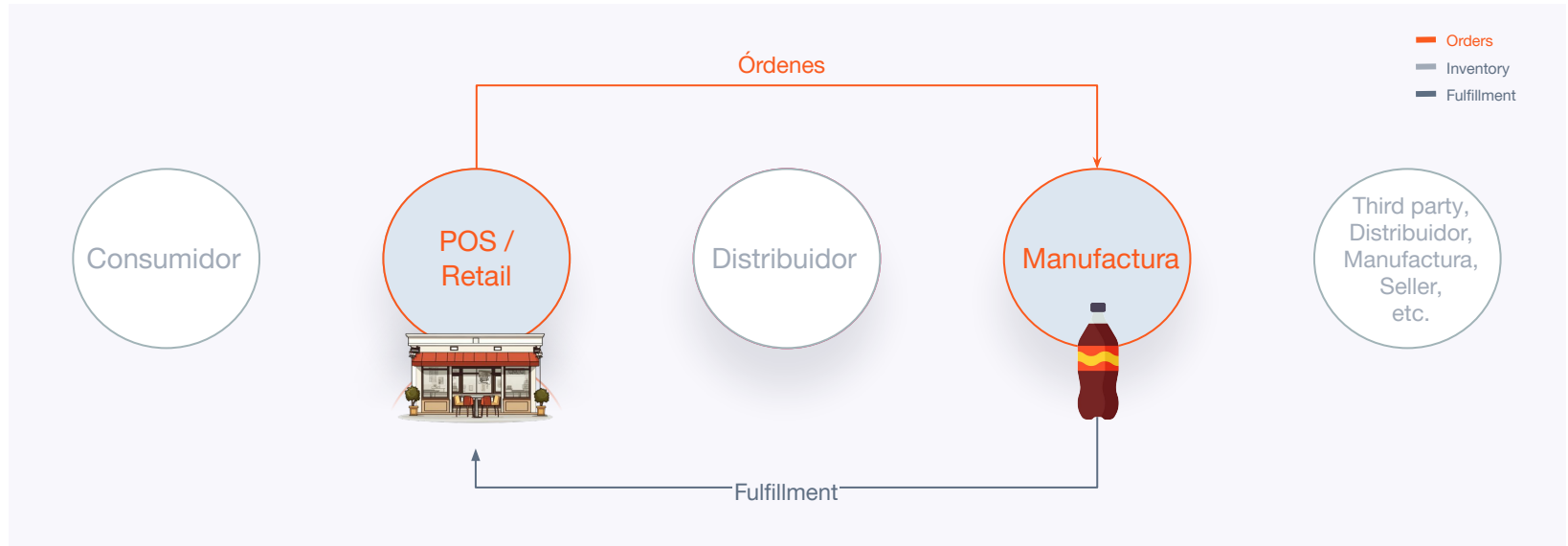


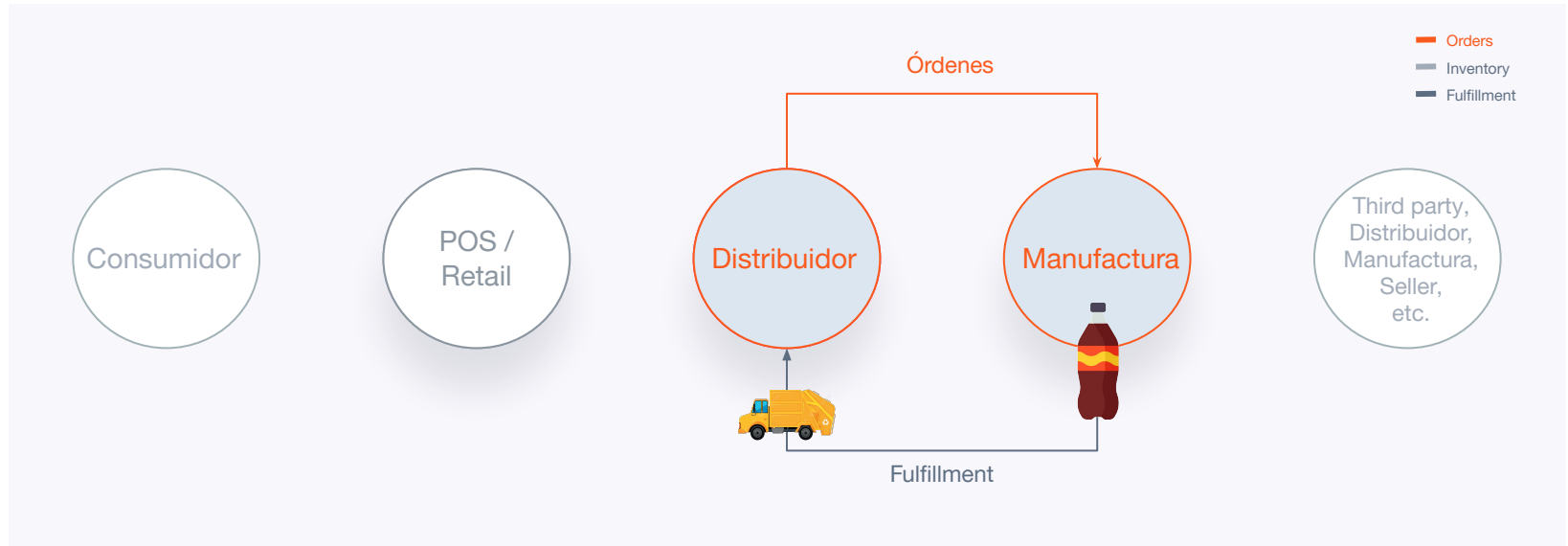
Modelos B2B

¿Cómo son los formatos base de venta B2B?

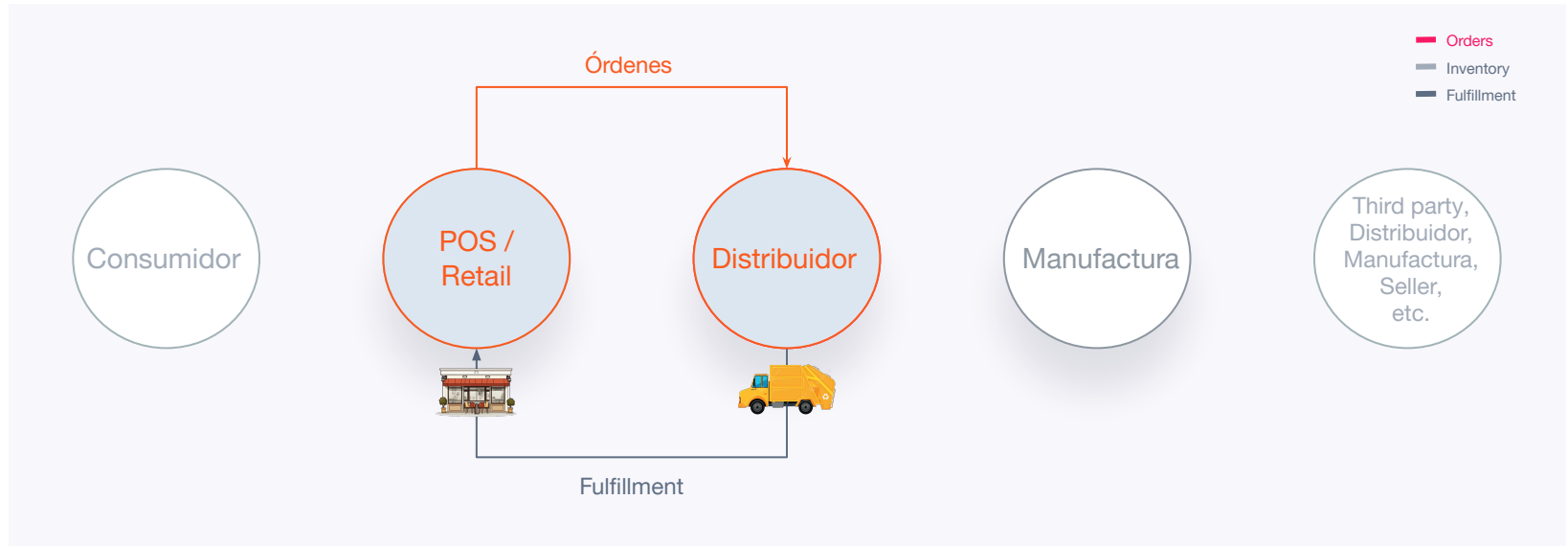
Modelos B2B / B2E



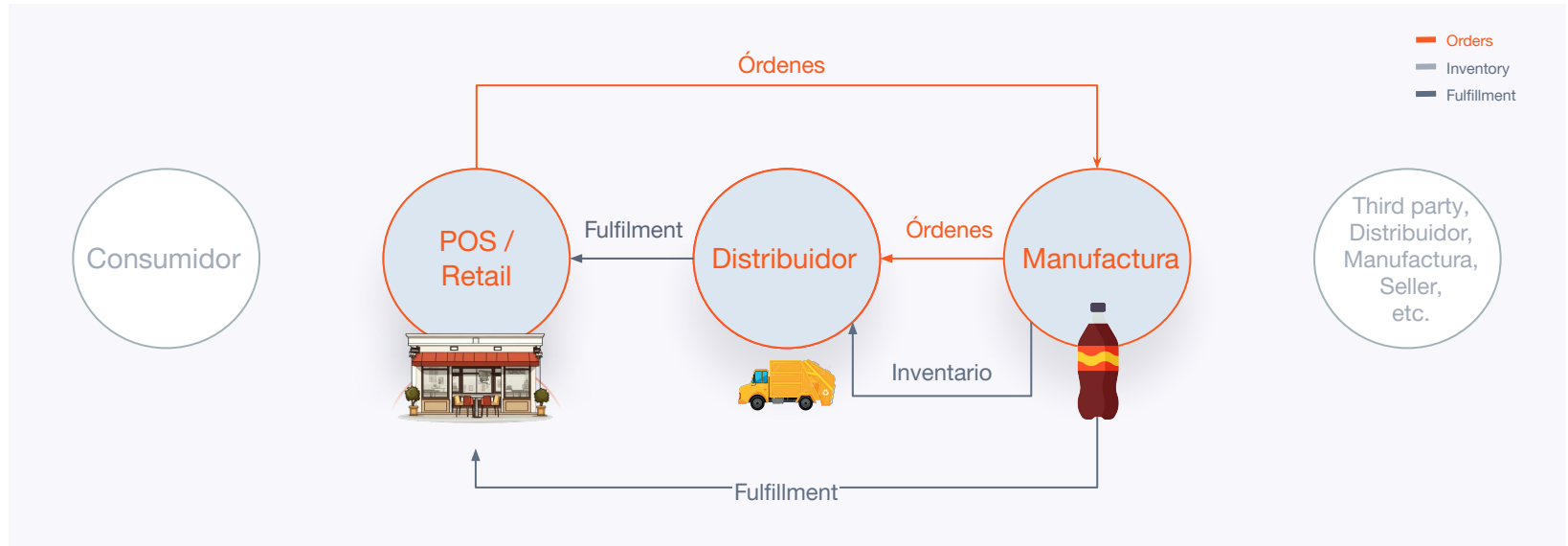
Modelos B2B



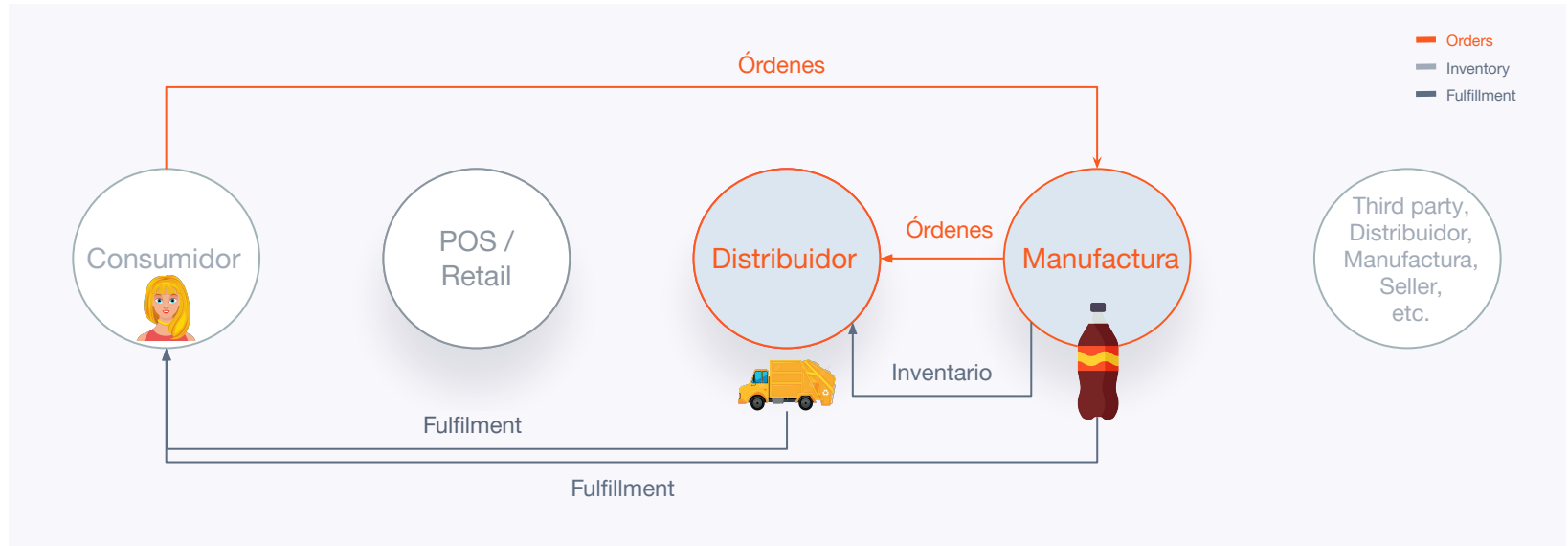
Modelos B2B / B2E



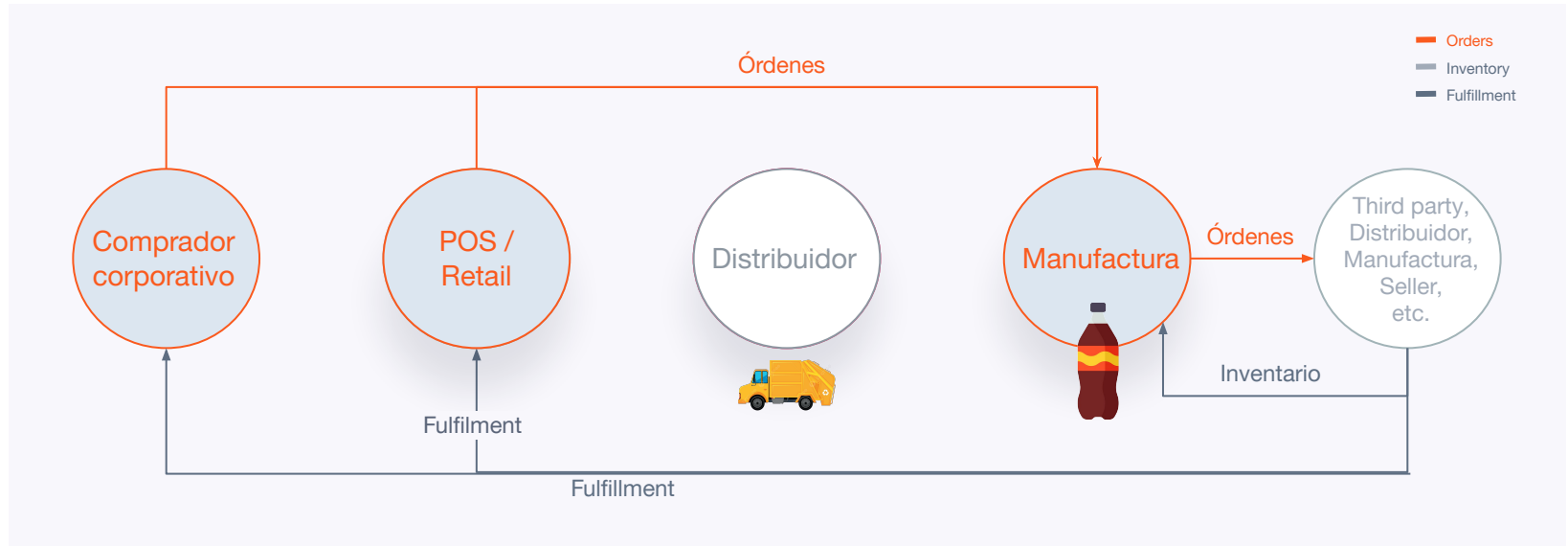
Modelos B2B2B



Modelos B2B2C



Modelos B2B / B2C formato Marketplace



Otros modelos B2B

Pensando fuera de la caja



¿Qué otros formatos existen de **venta B2B**?

Un buen punto de iniciación al modelo B2B es a través de venta directa, o su versión actualizada a la era TikTok.

Se requiere de un conjunto de individuos o comercios influyentes que busquen comercializar tus productos:

- Modelo “Revendedora Avon”
- Modelo Talleres para venta de autopartes.
- Modelo Tik Tok / Fast Fashion





¿Qué tan complejo es armar este tipo de **venta B2B**?

¡Se puede ir de menos a más!

1. **Nivel 1:** clusters + descuentos progresivos en base a volumen de ventas + automatización de nivel de membresía.
2. **Nivel 2:** programa de afiliados con reglas de comisiones incrementales, disponibilización de stock en tiempo real.
3. **Nivel 3:** portal cerrado con listas de precios diferentes integrado.
4. **Nivel 4:** B2B Suite con reglas de negocio y comerciales, modelos tradicionales.



¡Muchas gracias!

